

FINANZIERUNG. **PLANUNG.** ERFOLG.

GESTALTE DEINE ZUKUNFT – WIR ZEIGEN DIR DEN WEG.

START SMART! 039/171/24

DEIN WEG IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT BEGINNT HIER

AVGS-MASSNAHME NACH § 45 SGB III – 30 UNTERRICHTSEINHEITEN 039/171/24



SCANNEN. **SPRECHEN.** STARTEN.

BEGINNE JETZT DEINE REISE ZU EINEM SELBSTBESTIMMTEN LEBEN.

START SMART I

Unternehmerische Grundsätze

DEIN WEG IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT BEGINNT HIER

AVGS-MASSNAHME NACH § 45 SGB III - 30 UNTERRICHTSEINHEITEN

Start Smart I legt die Grundlage für Deine Selbstständigkeit, indem es Dir hilft, Deine Potenziale zu erkennen, eine klare Strategie zu entwickeln und erste Schritte selbstbewusst umzusetzen. Es ist der erste wichtige Meilenstein auf Deinem Weg, ein erfolgreiches Unternehmen zu gründen.

› **Kennenlernen und Potenzialanalyse (5 UE):**

Im ersten Schritt setzen wir den Fokus darauf, Deine individuellen Stärken, Fähigkeiten und bisherigen Erfahrungen zu analysieren. Gemeinsam identifizieren wir Deine Potenziale und gleichen diese mit den Anforderungen und Möglichkeiten einer Unternehmensgründung ab. Dieser Abschnitt hilft Dir, Deine Ausgangslage zu verstehen und Klarheit über Deine Ziele und Fähigkeiten zu gewinnen.

› **Grundsätze der Unternehmensgründung: Mission/Vision (5 UE):**

Hier erarbeiten wir die essenziellen Grundlagen für Dein Vorhaben. Wir definieren gemeinsam die Mission Deines Unternehmens – was möchtest Du erreichen? – und die Vision, die Dein langfristiges Ziel beschreibt. Diese Grundsätze dienen als Orientierung und helfen Dir, ein klares Fundament für Dein unternehmerisches Handeln zu legen.

› **Ideenfindung und Risiko-/Chancenanalyse (10 UE):**

In diesem Abschnitt entwickeln wir eine tragfähige Geschäftsidee, die zu Deinen Fähigkeiten und Zielen passt. Du lernst, Chancen und Risiken zu analysieren und diese in Deine Planung zu integrieren. Wir betrachten den Markt, mögliche Wettbewerber und Deine Zielgruppe, um Deine Idee realistisch und erfolgsversprechend zu gestalten.

› **Unternehmerisches Mindset und Proaktivität (5 UE):**

Ein starkes unternehmerisches Mindset ist entscheidend für den Erfolg. In diesem Modul arbeiten wir daran, Deine Denkweise zu stärken und eine proaktive Haltung zu entwickeln. Du lernst, Herausforderungen als Chancen zu betrachten, Resilienz aufzubauen und Dich selbstbewusst den Anforderungen der Selbstständigkeit zu stellen.

› **Strategie und praktische Umsetzung (5 UE):**

Zum Abschluss des Moduls definieren wir konkrete Strategien, um Deine Geschäftsidee in die Tat umzusetzen. Du erhältst praxisnahe Anleitungen, wie Du die ersten Schritte zur Unternehmensgründung gehst – von der Organisation über die Strukturierung bis hin zu ersten Maßnahmen. Unsere Coaches begleiten Dich dabei, um sicherzustellen, dass Du Deine Pläne erfolgreich realisierst

START SMART II

Kaufmännische Grundlagen

DEIN WEG IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT BEGINNT HIER

AVGS-MASSNAHME NACH § 45 SGB III - 30 UNTERRICHTSEINHEITEN

Start Smart II vermittelt Dir das kaufmännische Wissen und die praktischen Fähigkeiten, um Dein Geschäftsvorhaben finanziell zu planen, Risiken zu minimieren und strategisch umzusetzen. Es ist ein essenzieller Schritt, um Deine Selbstständigkeit auf eine solide Basis zu stellen und langfristig erfolgreich zu sein.

› **Planung der Geschäftsumsetzung (5 UE):**

Hier legen wir die Basis für die praktische Umsetzung Deiner Geschäftsidee. Gemeinsam mit Deinem Coach identifizierst Du die wichtigsten Schritte und lernst, diese strategisch zu planen. Du entwickelst ein Verständnis dafür, wie ein solides finanzielles Gerüst essenziell für den Erfolg Deiner Unternehmung ist, und erarbeitest konkrete Maßnahmen, um Dein Geschäftsvorhaben erfolgreich zu starten.

› **Finanzierungsmöglichkeiten und Förderprogramme (5 UE):**

Du erhältst einen umfassenden Überblick über verschiedene Finanzierungswege wie Eigenkapital, Fremdkapital und Fördermittel. Dabei lernst Du, welche staatlichen und regionalen Förderprogramme für Gründer verfügbar sind, welche Kriterien für deren Beantragung gelten und wie Du Dich optimal darauf vorbereitest. Der Fokus liegt darauf, Strategien zur erfolgreichen Beantragung von Fördermitteln zu entwickeln.

› **Erstellung von Finanzplänen (5 UE):**

In dieser Einheit lernst Du, wie Du fundierte Finanzpläne für Dein Geschäftsvorhaben erstellst und analysierst. Du arbeitest an realistischen Prognosen und entwickelst Budgets, die eine langfristige finanzielle Steuerung ermöglichen. Zusätzlich lernst Du, potenzielle Risiken und Chancen in der Finanzplanung zu erkennen und zu bewältigen

› **Liquiditätsplanung (5 UE):**

Ein wichtiger Schwerpunkt liegt auf der Liquiditätsplanung, um sicherzustellen, dass Dein Unternehmen zahlungsfähig bleibt. Du entwickelst Strategien, um finanzielle Engpässe zu vermeiden, und erstellst detaillierte Liquiditätspläne. Ziel ist es, Dir die Werkzeuge an die Hand zu geben, Dein Unternehmen finanziell stabil zu führen.

› **Businessplan (10 UE):**

Zum Abschluss des Moduls lernst Du, einen professionellen Businessplan zu erstellen. Du erfährst, wie Du Marktanalysen durchführst, Deine Produkte oder Dienstleistungen beschreibst und effektive Marketing- und Vertriebsstrategien entwickelst. Mit Unterstützung Deiner Coaches schreibst Du Deinen individuellen Businessplan, der Deine Geschäftsidee strukturiert und potenziellen Investoren oder Förderstellen präsentiert werden kann.

START SMART III

Training und Umsetzung

DEIN WEG IN DIE SELBSTSTÄNDIGKEIT BEGINNT HIER

AVGS-MASSNAHME NACH § 45 SGB III - 30 UNTERRICHTSEINHEITEN

Start Smart III begleitet Dich bei der finalen Umsetzung Deiner Geschäftsidee. Es vermittelt Dir die Fähigkeiten und Strategien, um erfolgreich zu starten, Herausforderungen zu meistern und Dein Unternehmen nachhaltig zu etablieren. Dieses Modul ist der letzte entscheidende Schritt auf Deinem Weg in die Selbstständigkeit.

➤ **Strategieentwicklung: Umsetzung der Geschäftsidee (5 UE):**

Hier geht es darum, Deine Geschäftsidee in konkrete Schritte zu übersetzen. Gemeinsam entwickeln wir klare Strategien, die auf Deine individuellen Ziele abgestimmt sind. Du lernst, wie Du Deine Vision effektiv in die Tat umsetzt, Herausforderungen meisterst und den Übergang von der Planung zur Umsetzung erfolgreich gestaltest.

➤ **Netzwerkaufbau und -pflege (10 UE):**

Ein starkes Netzwerk ist ein Schlüssel zum Erfolg. Du lernst, wie Du gezielt Kontakte knüpfst, Netzwerke aufbaust und langfristig pflegst. Wir unterstützen Dich dabei, berufliche Verbindungen zu stärken und Networking-Veranstaltungen strategisch zu nutzen, um Dein Unternehmen in der Branche zu positionieren.

➤ **Marketingstrategie und -instrumente (10 UE):**

Entwickle eine effektive Marketingstrategie, die genau auf Deine Zielgruppe zugeschnitten ist. Du lernst, verschiedene Marketinginstrumente zu nutzen, um Deine Marke zu stärken und Deine Produkte oder Dienstleistungen erfolgreich zu vermarkten. Themen wie Markt- und Zielgruppenanalyse sowie die Erstellung eines Marketingplans stehen im Fokus.

➤ **Stärkung der Kommunikationsfähigkeit (5 UE):**

Eine überzeugende Kommunikation ist essenziell für den Erfolg als Unternehmer. Du reflektierst Deine Stärken und Schwächen in der Kommunikation, trainierst Deine Gesprächsführung und lernst, Dich selbstbewusst und authentisch zu präsentieren – ob in Kundengesprächen, Verhandlungen oder in Deinem Team

➤ **Konfliktmanagement und Resilienz (5 UE):**

In dieser Einheit lernst Du, wie Du Konflikte konstruktiv löst und in schwierigen Situationen gelassen bleibst. Resilienz- und Stressmanagement-Strategien helfen Dir, berufliche und persönliche Herausforderungen zu bewältigen und langfristig stabil und fokussiert zu bleiben. Ziel ist es, Dich auf die vielfältigen Anforderungen des Unternehmeralltags vorzubereiten

Coaching – Start Smart (039/171/24)

Zielgruppe:

Die Maßnahme „Start Smart“ richtet sich an Personen, die eine Selbstständigkeit anstreben und sich dabei gezielt auf ihren Weg vorbereiten möchten. Die Zielgruppe umfasst:

- **Arbeitsuchende und Langzeitarbeitslose mit Gründungswunsch:**
Menschen, die aus der Arbeitslosigkeit heraus eine berufliche Perspektive in der Selbstständigkeit suchen und dabei Unterstützung bei Planung, Finanzierung und Umsetzung benötigen.
- **Personen mit Geschäftsideen:**
Teilnehmer, die bereits eine Idee für ein Geschäftsvorhaben entwickelt haben, jedoch Unterstützung bei der Weiterentwicklung und praktischen Umsetzung suchen.
- **Personen mit Umsetzungshemmnissen:**
Teilnehmer, die Schwierigkeiten bei der Planung und Strukturierung ihrer Geschäftsidee haben oder Unterstützung im Bereich Finanzierung, Marketing oder persönlicher Entwicklung benötigen.
- **Menschen mit Bedarf an kaufmännischen Grundlagen:**
Teilnehmer, die Kenntnisse in Finanzplanung, Liquiditätsmanagement und Businessplangestaltung erlernen möchten, um ihre Unternehmensidee auf eine solide Basis zu stellen.
- **Gründer mit Fokus auf Persönlichkeitsentwicklung:**
Personen, die ihre Kommunikationsfähigkeit, Resilienz und ihr Selbstmanagement verbessern möchten, um die Herausforderungen der Selbstständigkeit souverän zu meistern.

Voraussetzungen:

Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS), Mindestalter von 18 Jahren, Sprachniveau von mindestens B1 in Deutsch, Englisch, Türkisch, Russisch oder Ukrainisch. Eine strafrechtliche und finanzielle Vorbelastung/ Einschränkung darf nicht vorliegen.

Was bietet die Maßnahme?

- **Individuell angepasste Coaching-Sitzungen:** Die Sitzungen finden mindestens zweimal wöchentlich statt und werden auf die persönliche Situation der Teilnehmer abgestimmt.
- **Flexible Terminvereinbarungen:** Die Maßnahme wird in Teilzeit und vollständig online angeboten. Termine können flexibel vereinbart werden.
- **Kostenfreie technische Ausstattung:** Für die Dauer der Maßnahme stellen wir benötigte Geräte kostenfrei zur Verfügung, um technische Barrieren zu minimieren.
- **Unterstützende Lernplattform:** Teilnehmer erhalten Zugang zu einer KI-gestützten Plattform, die zusätzliche Materialien und Inhalte bereitstellt und eine nachhaltige Lernförderung ermöglicht.

Das können Sie nach der Maßnahme „Start Smart – Klug starten, Smart wachsen“

Nach Abschluss der modularen Maßnahme verfügen Sie über die Kenntnisse, Fähigkeiten und das Selbstbewusstsein, um Ihre Geschäftsidee erfolgreich umzusetzen und sich langfristig auf dem Markt zu etablieren:

- **Ihre Geschäftsidee entwickeln und umsetzen:**
Sie haben eine klare Vision für Ihr Unternehmen und wissen, wie Sie Ihre Geschäftsidee Schritt für Schritt realisieren können.
- **Ihre Potenziale und Chancen nutzen:**
Sie kennen Ihre individuellen Stärken und wissen, wie Sie diese gewinnbringend in Ihre Selbstständigkeit einbringen können.
- **Finanzielle Sicherheit schaffen:**
Sie können realistische Finanz- und Liquiditätspläne erstellen, staatliche Förderprogramme nutzen und Ihre finanzielle Stabilität sichern.
- **Professionelle Businesspläne schreiben:**
Sie sind in der Lage, einen aussagekräftigen Businessplan zu erstellen, der Ihre Geschäftsidee strukturiert darstellt und potenzielle Investoren oder Förderstellen überzeugt.
- **Effektive Marketingstrategien anwenden:**
Sie wissen, wie Sie Ihre Zielgruppe erreichen, Ihre Marke stärken und Ihre Produkte oder Dienstleistungen erfolgreich vermarkten.
- **Kommunikativ und resilient handeln:**
Sie treten selbstbewusst auf, kommunizieren klar und lösungsorientiert und bleiben auch in schwierigen Situationen gelassen und handlungsfähig.
- **Herausforderungen meistern:**
Sie haben Strategien entwickelt, um Risiken zu minimieren, Konflikte zu bewältigen und auch in herausfordernden Phasen resilient und motiviert zu bleiben.

Dauer:

Die Maßnahme umfasst insgesamt drei Module mit je 30 Unterrichtseinheiten (à 45 Minuten). Die Module sind flexibel aufeinander abgestimmt und können individuell nach Ihrem Bedarf durchlaufen werden:

- Start Smart I: Der Grundstein für Deine Selbstständigkeit (30 UE).
- Start Smart II: Kaufmännische Grundlagen für Deinen Erfolg (30 UE).
- Start Smart III: Training und Umsetzung Deiner Geschäftsidee (30 UE).

Die Maßnahme wird online als Einzelcoaching durchgeführt.

Abschluss:

Nach erfolgreicher Teilnahme erhalten Sie ein qualifiziertes Teilnahmezertifikat, das Ihre erworbenen Kenntnisse und Kompetenzen dokumentiert. Dieses Zertifikat kann als wertvoller Nachweis bei potenziellen Investoren, Förderstellen oder Geschäftspartnern dienen und stärkt Ihre Position als Gründer.



DEIN NEUANFANG WÄRE SCHON AUF DICH

SCANNE DEN QR-CODE UND LASS UNS GEMEINSAM STARTEN.